

Wir suchen nach Vereinbarung eine motivierte Persönlichkeit als **Junior Account Manager** und **Netzwerker/in 40-80 %** (auch im Jobsharing möglich).

Mit Ihrer Persönlichkeit, Ihrem sicheren kompetenten Auftreten und Ihrem Engagement überzeugen Sie Ihre Kunden von spannenden und didaktisch überzeugenden Bildungsprodukten durch Schulbesuche vor Ort und bei Präsentationen vor Fachkonferenzen. Sie haben ein Gespür für zukünftige Marktentwicklungen und zeigen den Entwicklungsabteilungen Marktchancen auf.

## Ihre Hauptaufgaben

- Aktives Besuchen der Kunden, Akquise von Neukunden
- Durchführung von digital unterstützten Beratungs- und Verkaufsgesprächen
- Netzwerkpflege, -ausbau
- Erarbeitung von Markt- und Potentialanalysen
- Verantwortlich für die Erreichung der Vertriebsziele
- Aktive Rückmeldungen von Marktinformationen
- Durchführen von Schulungen und Produkteinführungen bei Kunden
- Das Unternehmen als Markenträger auf dem Markt kompetent und professionell vertreten

## Unsere Anforderungen

- Umfassende und vertiefte Kenntnisse im Umgang mit digitalen Medien und Produkten
- Hohe Verkaufskraft und Kundenorientierung
- Erfahrungen im aktiven Verkauf
- Leistungsbereite, kommunikative und gewinnende Persönlichkeit
- Offen für Neues und selbst reflektiert - Reisebereitschaft in der gesamten Schweiz und teils Deutschland
- Stilsicheres Deutsch in Wort und Schrift.

Selbstorganisation und ein gutes Planungsvermögen gehören zu Ihren Stärken. Sie wohnen in der Deutschschweiz und haben einen Führerschein. Ihr gewinnendes, gepflegtes Auftreten und eine klare, offene Kommunikation runden Ihr Profil ab.

## Perspektiven, die wir Ihnen bieten

Eine anspruchsvolle, verantwortungsvolle, selbständige und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem kleinen Unternehmen welches eng mit der Konzernleitung arbeitet. Ein angenehmes und professionelles Arbeitsumfeld. Neben einer Festanstellung und einem neutralen Firmenfahrzeug bieten wir Ihnen attraktive Rahmenbedingungen, über die unser Kunde gerne mit Ihnen sprechen möchte.

Ihre Bewerbung senden Sie bitte per E-Mail an: [charles.fuerer@cornelsen.ch](mailto:charles.fuerer@cornelsen.ch)  
Stellen-Nr. B0309-032019